



Una franquicia
eficiente y sostenible



Punto de
Eficiencia
Energética

Kw
SOLUTIONS

Colaborador Oficial

ÍNDICE

1. ¿Quiénes somos?	Pag 3
2. ¿Por qué?	Pag 4
3. Nuestro servicios.....	Pag 5
4. ¿A quién nos dirigimos?	Pag 5
5. Nuestro Clientes	Pag 5
6. ¿Qué ventajas tiene una franquicia de KW Solutions?	Pag 6
7. Tipos de franquicias	Pag 7



1. ¿QUIÉNES SOMOS?

Kw Solutions nace en el seno del grupo empresarial TOPdigital para dar cabida a soluciones integrales de eficiencia energética, donde tenemos una experiencia acumulada de más de 15 años.

En Kw Solutions hemos conseguido un equipo altamente cualificado, con un conocimiento exclusivo del comportamiento de numerosas soluciones y disponemos de productos propios, asegurando un servicio integral de calidad, exclusivo y personalizado.

Dentro de nuestro departamento de I+D seguimos tratando de localizar y desarrollar aquellas soluciones que sean capaces de proporcionar el mayor Ahorro Energético y permitan al cliente concentrarse en su verdadera actividad, externalizando en Kw Solutions el análisis técnico y la elección de la mejor solución energética para el cliente.



2. ¿POR QUÉ?

La eficiencia energética supone:

- Ventajas ambientales (reducción de consumo energético y emisiones de CO2).
- Beneficios económicos (menores costes energéticos).
- Beneficios estratégicos (reducción de la vulnerabilidad que supone una elevada dependencia energética del exterior como es el caso de España).

Previsiones de mercado:

A nivel europeo, el marco de actuación en materia de clima y energía hasta el año 2030 contempla una serie de metas y objetivos políticos para toda la UE durante el periodo 2021-2030:

- Al menos un 40% de reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero (con respecto a 1990).
- Al menos un 32% de cuota de energías renovables.
- Al menos un 32,5% de mejora de la eficiencia energética.
- Descarbonización completa de la economía en el año 2050.

Según el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) las fuentes limpias representarán casi un 50% de la potencia total instalada en España para el año 2030. Esta previsión no es ilógica si pensamos que la capacidad de estas energías se ha multiplicado por seis desde el año 2000.

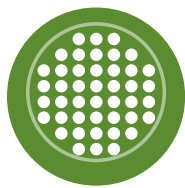
Podemos destacar el autoconsumo solar como uno de los pilares estratégicos para el cambio de estrategia energética y poder afrontar con garantías el cambio del coche térmico al coche eléctrico.

Las previsiones de crecimiento que maneja la UNEF, estiman que el autoconsumo “supondrá el 15-20% de la nueva potencia instalada anual”, lo que viene a ser entre 450 y 600 megavatios al año.

3. NUESTROS SERVICIOS



**Energía Solar
Fotovoltaica**



**Iluminación
eficiente**



**Baterías de
condensadores**



**Recarga de Vehículos
Eléctricos**



Aeroterminia



4. ¿A QUIÉN NOS DIRIGIMOS?

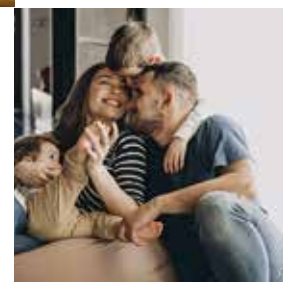
Nuestro perfil de franquiciado:

- Técnicos emprendedores que quieran desarrollar su propio negocio o empresas que busquen ampliar los servicios proporcionados a sus clientes e incrementar sus ingresos.
- Cualquier profesional o empresa que busque desarrollar un proyecto atractivo con proyección de futuro y que quieran convertirse en referente del sector de la eficiencia energética en su ámbito de actuación.

5. NUESTROS CLIENTES

- Particulares y Comunidades de Propietarios
- Pymes e industrias
- Sector servicios: (Hoteles, residencias, centros comerciales...)
- Constructores, promotores y arquitectos
- Sector Público: (Colegios, Polideportivos, Ayuntamientos...)

6. ¿QUÉ VENTAJAS TIENE UNA FRANQUICIA DE KW SOLUTIONS?



Te ofrecemos:

- **Seguridad** de comenzar con éxito un negocio probado.
- **Exclusividad** en su ámbito de actuación. (solo franquicias con local)
- **Formación, soporte y asesoramiento técnico** constante de la mano de un equipo multifuncional altamente cualificado y orientado a dar servicio y asesoramiento al franquiciado.
- **Herramientas de cálculo de ahorro** e inversión en cada una de las soluciones ofertadas.
- **Central de compras** para poder negociar grandes volúmenes de pedidos, que se traduce en un descuento a la hora de obtener los mejores precios del sector.
- **Departamento de consultoría**, encargado de la búsqueda continua de ayudas y subvenciones, así como de su tramitación, a nivel local, autonómico y estatal.
- **Red** de entidades de financiación para clientes.
- Licencia de **uso de la marca Kw Solutions**.
- **Acceso a CRM, Gestor de proyectos y Tienda Online. ERP** opcional.
- Garantía de acceso a cualquier proyecto a través del **Grupo TOPdigital**.

7. TIPOS DE FRANQUICIAS

CONDICIONES DE FRANQUICIA	Modalidad ESTÁNDAR (Córner, fuerza de ventas o local)	Modalidad PREMIUM (Córner, fuerza de ventas o local)
Uso de Marca KwSolutions	✓	✓
Canon de entrada	2.000,00 € // 5.500,00 € con local	2.000,00 € // 5.500,00 € con local
Royalti mensual	150,00 €	600,00 €
Duración mínima del contrato	3 años	3 años
Beneficios de pertenecer a la red de KW Solutions (central de compras, fuentes de financiación, etc.)	✓	✓
Acceso y configuración a las herramientas de trabajo (Simuladores, Calc. de oferta, CRM, Gestor de proyectos, Tienda online)	✓	✓
Formación Inicial (Comercial, Técnica, Herramientas)	✓	✓
Soporte y asistencia Inicial (Comercial, Técnica, Herramientas)	Gratuita primer mes	Gratuita 6 primeros meses
Material Marketing y apertura (Flyers, carpetas, tarjetas visita, Goodies)	✓	✓
Exclusividad (35000 habitantes)	solo LOCAL	solo LOCAL
PAQUETES SERVICIOS BÁSICOS INCLUIDOS EN LA CUOTA MENSUAL		
Subcontratación de estudios	✗	10 al mes
Revisión técnica y comercial para la elaboración/presentación ofertas (no presencial)	✗	✓
Soporte técnico (no incluye desplazamiento)	✗	5 horas al mes
Soporte comercial (no incluye desplazamiento)	✗	5 horas al mes
Servicios de consultoría	✗	Limitada
Material PLV y Marketing	✗	Pack trimestral + campañas
KW Axesor (seguimiento personalizado del funnel de clientes y evolución de negocio)	✗	✓

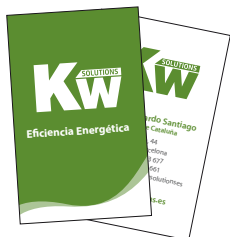


Material corporativo

(Común a todas las propuestas)

• Elementos corporativos

Tarjetas de visita



Sello



Carpetas



Flyers de oferta



• Goodies (según disposición)



Propuesta de adecuación de CÓRNER

(No incluido en la cuota)

1 mostrador promociones



1 taburete alto



1 Roll-up

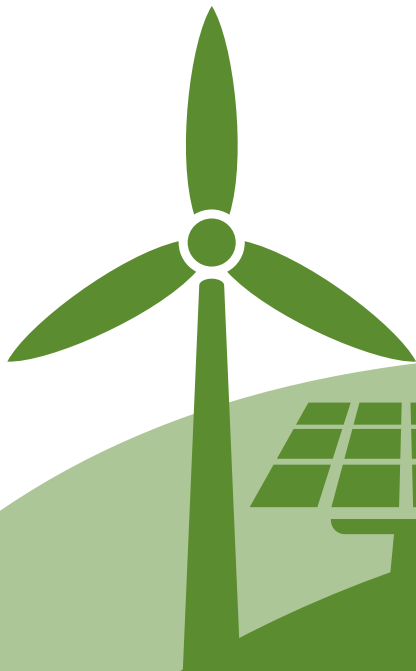


1 fly banner



1 pegatina de escaparate





Kw SOLUTIONS

Para más información:

Tlf: (+34) 952 00 20 00

www.kwsolutions.es - e-mail: info@kwsolutions.es

Polígono Industrial Trévez
C/. Escritora Gertrudis Gómez de Avellaneda 28 - 29196

Somos parte del Grupo TOPdigital


TOPdigital[®]
GRUPO EMPRESARIAL